


Wachstumsfinanzierung Factoring

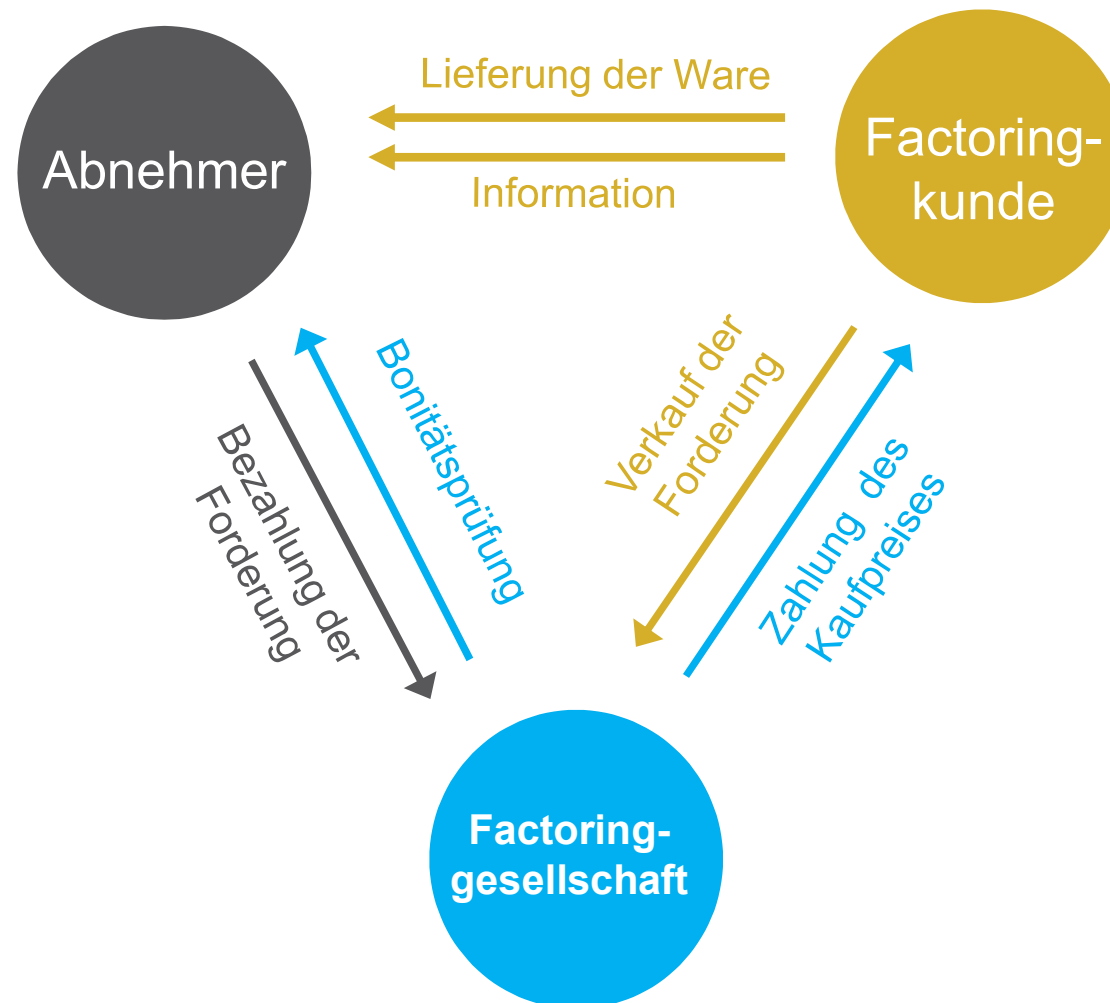


Michael Prüfer
Geschäftsführer
Bundesverband Factoring für den Mittelstand e.V.

Frankfurt am Main, 30. Januar 2024

- Nach erbrachter Leistung oder Lieferung: Rechnungslegung
- Fortlaufender Verkauf dieser Rechnungen an ein Factoringunternehmen
- Auszahlung des Forderungskaufpreises innerhalb von 24 Stunden
- Die Forderung ist gegen Ausfall versichert
- Factor übernimmt das Mahnwesen







→ Stärken der Liquidität

- Finanzieller Handlungsspielraum steigt
- Liquiditätsfluss ist stabil und planbar
- Rechnungsbetrag wird innerhalb von 24h ausbezahlt
- Finanzierung „wächst mit“

→ Risikoabsicherung

- Factor übernimmt das Risiko des Forderungsausfalls
- Nutzung der Informationen bereits in der Anbindungsphase eigener Kunden

→ Ratingverbesserung

- Durch den Forderungsverkauf verändert sich die Bilanzstruktur und erhöht sich die Eigenkapitalquote -> kann ein Vorteil für weitere Finanzierungen sein (verbessertes Rating)

→ **Servicefunktion**

- Arbeitsentlastung durch Übernahme der Debitorenbuchhaltung, einschließlich Mahnwesen -> Fokus Kerngeschäft
- Buchhaltung „wächst“ mit dem steigenden Umsatz
- Bonitätsprüfung und Bonitätsüberwachung
- Statistische Auswertungen

→ **Wettbewerbs- und Einkaufsvorteile**

- Stärkung der Position gegenüber den Lieferanten
- Skontoausnutzung möglich
- Einkaufsoptimierung

→ **Kostenermittlung**

- Branche
- Umsatzvolumen
- Anzahl der Debitoren)
- Anzahl Rechnungen / Gutschriften p.a.
- Reklamationshäufigkeit / Anzahl Mahnungen
- Forderungslaufzeit
- Art des Factoringverfahrens
- Besonderheiten

Sprechen Sie mich für weitere Informationen gern an:

Bundesverband Factoring für den Mittelstand e.V.
Linkstraße 2
10785 Berlin

Telefon: 030-609847766
Telefax: 030-609847767
info@bundesverband-factoring.de
www.bundesverband-factoring.de



Michael Prüfer
Geschäftsführer